

OFFSHORE-SEMINARIUM HOLLAND



MÖJLIGHETER FÖR SVENSKA UNDERLEVERANTÖRER & HOLLÄNSK OFFSHOREINDUSTRI 2010

Trots den innevarande lågkonjunkturen fortsätter investeringarna inom holländsk offshoreindustri (olja och gas). Flera projekt har en mycket lång planeringshorisont, samtidigt som man räknar med att oljepriset kommer att stabilisera sig på en högre nivå än idag. Detta gör att holländska bolag inom offshoreindustri har ett behov av och ett intresse för de resurser och den kompetens som finns i Sverige.

Holländska offshoreleverantörer omsätter cirka € 5 miljarder om året och är stora exportörer till oljeindustrin i bl. a. Skottland, Norge, USA och Mellanöstern. Svensk metallindustri är redan betydande och framgångsrika leverantörer till den norska offshoreindustrin och vi ser stora möjligheter för svenska underleverantörer även på den holländska marknaden.

Därför bjuder Exportrådet i samarbete med den holländska branschorganisationen IRO in er till detta heldagsseminarium med möjlighet att träffa inköpare från holländsk offshoreindustri. Under eftermiddagen får ni tillfälle att genomföra upp till 5 halvtimmes långa säljmöten med holländska offshoreföretag, där ni får möjlighet att presentera era produkter och tjänster. Bland förmiddagens talare finns aktörer inom holländsk offshoreindustri som berättar om sina aktuella behov och framtida projekt.

Varmt välkomna!

OFFSHORE-SEMINARIUM HOLLAND

MÖJLIGHETER FÖR SVENSKA UNDERLEVERANTÖRER & HOLLÄNSK OFFSHOREINDUSTRI 2010

DATUM: 25 mars 2010
TID: 09.30 – 17.00
PLATS: Holland Gateway
World Trade Center, Amsterdam Schiphol Airport, Schiphol Boulevard 167
SPRÅK: Seminariet hålls på engelska

AGENDA Preliminär
09.30-10.00 Registrering och morgonkaffe

10.00 **Inledning**
Exportrådet och branschorganisationen IRO hälsar välkommen

10.10 **IRO – *Hans de Boer, Managing Director***

IRO grundades 1971 och är en förening för holländska leverantörer och serviceföretag inom olje- och gasindustrin (upstream). IRO har idag ca 400 medlemsföretag.

10.30 **Keppel Verolme – *Kees Jan Zwarts, Procurement Manager***

Keppel Offshore & Marine är ett av världens största företag inom offshore- och marinindustrin. Företagsgruppen omsatte 2008 € 8,5 miljarder globalt och har ca 29 000 anställda. Dotterbolaget Keppel Verolme är ett skepps- och offshorevarv lokaliserat i Rotterdams hamnområde.

11.00 **Heerema Marine Contractors – *Edwin de Korte, Manager Procurement***

Heerema designer, tillverkar, transporterar, installerar och demonterar faciliteter för exploatering av olja och gas till havs. I över 60 år har Heerema levererat lösningar till världens ledande energi- och oljebolag i Nordsjön, Mexikanska golfen, Västafrika, Mellanöstern och Brasilien. Företagsgruppen har idag ca 2 000 anställda globalt.

11.30 **Kaffe**



12.00 Bronswerk Heat Transfer – *Chris van den Elsaker, Manager Procurement*

Bronswerk Heat Transfer grundades 1940 och har ca 280 anställda och en omsättning på € 57 miljoner. Företaget designar och tillverkar främst värmeväxlare. Företaget agerar globalt och har kunder i bl.a. Storbritannien, Tyskland, Förenade Arabemiraten, Kanada och Ryssland.

12.30 Bayards Aluminium Constructies – *Dick de Kluijver, Commercial Director*

Bayards designar och tillverkar komplexa aluminiumkonstruktioner till offshoreindustrin, främst helikopterplattor. Företaget har idag 125 anställda och omsätter ca € 25 miljoner.

13.00 Lunch

14.00-17.00 Individuella möten

Under eftermiddagen ges tillfälle till affärsmöten med holländska offshoreföretag. Här får ni tillfälle att marknadsföra era produkter och tjänster direkt till potentiella kunder. Exportrådet sätter upp möten enligt principen "först till kvarn" (max 5 möten) och matchar ihop svenska underleverantörers profil med vad de holländska företagen efterfrågar. *Möten inom samtliga kategorier kan ej garanteras.*

**Övriga
holländska
deltagare**

Cofely GDF Suez – *Rob Vlendre, Head of Purchasing*

- GDF Suez har ca 80 000 anställda och omsätter ca € 14 miljarder

IHC Merwede – *TBD*

- IHC Merwede har ca 2 800 anställda och omsätter € 775 miljoner

lemants (Smulders Groep) – *Rob Godden, Business Development Manager*

- Smulders Groep har ca 1 350 anställda och omsätter ca € 300 miljoner

Kenz Figee – *Robert de Rijcke, Commercial Manager*

- Kenz Figee har ca 70 anställda och omsätter € 4 miljoner



OFFSHORE-SEMINARIUM HOLLAND

SKICKA DIN ANMÄLAN SENAST DEN 12 FEBRUARI 2010

E-post: daniel.bergstrom@swedishtrade.se

FAX: +31 70 363 27 22

Anmäl dig så snart som möjligt – begränsat antal platser. Anmälan är bindande.
Exportrådet förbehåller sig rätten att ändra eller ställa in evenemang.

Avgift: € 1 000 för en person, € 1 500 för två personer (Exportrådet bjuder på kaffe och lunch)
Avgiften faktureras i SEK enligt valutakurs på fakturadagen.

JAG/VI KOMMER PÅ SEMINARIET:

Företag: _____

Org.nr: _____

Adress: _____

Postnummer/ Ort: _____

Telefon: _____

Namn deltagare 1: _____

Befattning: _____

E-post: _____

Namn deltagare 2: _____

Befattning: _____

E-post: _____

Ange inom vilka av nedanstående områden ni är verksamma. Affärsmöten på eftermiddagen matchas med holländska företag som efterfrågar just era områden:

- Maskinbearbetning (svarvning, fräsning, etc.)
- Metall- och plåtbearbetning (skärning, svetsning, montering, etc.)
- Gjutet gods
- Komponentleverantör (ventiler, verktyg, etc.)
- Maskinbyggare (utveckling och produktion)

Jag/vi önskar individuellt möte med Exportrådet Nederländerna efter seminariet